

HAKA®



HAKA MARKETING PLAN

2026



DEIN WEG ZUM ERFOLG STARTET JETZT

mit HAKA
Community
Business.



QR Code scannen und
persönliche Botschaft
unseres CEO, Marc
Tümmers, anschauen.



Herzlichen Glückwunsch und **WILLKOMMEN IM TEAM!**

Du hast einen großartigen Schritt in Richtung Zukunft gemacht und kannst mit unserem innovativen Geschäftsmodell deine persönlichen Ziele erreichen.

Mit HAKA hast du die Möglichkeit, deine Karriere nach deinen Vorstellungen zu gestalten. Auf den nächsten Seiten zeigen wir dir Schritt für Schritt, wie du dein eigenes HAKA-Business erfolgreich startest und aufbaust.

Durch den Verkauf der HAKA-Produkte sicherst du dir nicht nur attraktive Einnahmen, sondern wirst auch mit verschiedenen Bonusprogrammen für deinen Einsatz und die Entwicklung deines Geschäfts belohnt.

Alle wichtigen Details dazu findest du jederzeit in der Partnerwelt unter:

<https://myhaka.haka.de/willkommen.aspx>

HAKA COMMUNITY BUSINESS

Persönlich. Digital. Erfolgreich.

Mit HAKA Community Business verbinden wir unsere etablierten Werte mit den Chancen der digitalen Welt. Unser Ansatz ermöglicht es dir, hochwertige und nachhaltige HAKA-Produkte auf eine ganz persönliche und authentische Weise zu präsentieren – sei es im direkten Kontakt, über soziale Netzwerke oder mithilfe innovativer digitaler Tools.

WAS IST HAKA COMMUNITY BUSINESS?

HAKA Community Business ist ein modernes Vertriebssystem, das auf individueller Beratung, einem starken Gemeinschaftsgefühl und innovativen digitalen Strategien basiert. Als HAKA Business Partner:in bist du nicht nur Teil einer traditionsreichen Marke, sondern gestaltest deine berufliche Zukunft eigenständig und flexibel.





WARUM COMMUNITY BUSINESS BEI HAKA?

In einer immer digitaleren Welt bleibt der persönliche Kontakt bei HAKA das Herzstück unseres Erfolgs. Unser Community Business-Ansatz ermöglicht es dir, moderne Plattformen wie Instagram, Facebook und Co. zu nutzen, um Kund:innen zu begeistern und eine loyale Community aufzubauen. Gleichzeitig bieten wir dir die Werkzeuge, um deine eigene Marke authentisch und professionell zu präsentieren.



Mit HAKA Community Business bist du Teil einer Bewegung, die Menschen für nachhaltige und faire Produkte begeistert – authentisch, digital und persönlich. Werde jetzt Business Partner:in und erlebe, wie du deinen beruflichen Erfolg selbst gestalten kannst!

Einfach. Nachhaltig. Erfolgreich.



DEINE VORTEILE

als HAKA Business Partner:in



GROSSE COMMUNITY

Profitiere von einem starken Netzwerk und persönlicher Unterstützung.



NACHHALTIGE PRODUKTE

Repräsentiere eine Marke, die für Umweltbewusstsein, Qualität und Innovation steht.



TOP VERDIENST- CHANCEN

10 - 35 % auf deine Eigenumsätze ab dem ersten Euro, bis zu 25 % durch passives Einkommen aus deinem Team.



AUFSTIEGS- MÖGLICHKEITEN

Bau dir ein Team auf und starte Schritt-für-Schritt eine Management-Karriere.



FLEXIBEL & RISIKOFREI

Arbeite flexibel, wo und wann du möchtest. Ohne Mindestumsatz, völlig risikofrei – du bist dein eigener Chef.



ONLINE- PROFIL

Mit deinem Onlineshop bist du rund um die Uhr für deine Kunden erreichbar. Hier profitierst du von einem professionellen Online-Auftritt mit einem State of the Art Webshop.



WERTVOLLE SCHULUNGEN

Online Video Trainings von Top-Trainern aus der Branche und regelmäßige Online Schulungen, exklusiv für Business Partner:innen.



EXKLUSIVE INCENTIVES

Profitiere von einzigartigen Wettbewerben, Events und Reisen und erlebe unvergessliche Momente mit einer positiven Community.



PERSÖNLICHE ANERKENNUNG

Entwickle dich weiter, deine Arbeit wird wertgeschätzt und über die Bonusauszahlungen hinaus mit tollen Prämien und Überraschungen belohnt.

HAKA VERDIENST- MÖGLICHKEITEN

Dein Engagement zählt!

HAKA Community Business bietet dir die Möglichkeit, ein attraktives Zusatzeinkommen oder finanzielle Unabhängigkeit zu erreichen – ganz nach deinem Einsatz. Du bestimmst selbst, wie intensiv du deine Tätigkeit ausübst und welche Ziele du verfolgst.

DEINE EINKOMMENSQUELLEN BEI HAKA:

Bei HAKA Community Business kannst du mit zwei verschiedenen Säulen dein Geschäft aufbauen:

PRODUKT- VERKAUF

Als HAKA Business Partner:in verkaufst du unsere nachhaltigen Produkte im Namen des Unternehmens und erhältst dafür einen Verkaufsbonus..

AUFBAU EINES VERTRIEBSTEAMS

Begeistere andere für HAKA und bau dein Team auf. Du profitierst dabei von der Leistung und dem Wachstum deines Netzwerks.



TRANSPARENZ UND UNTERSTÜTZUNG

Wir legen großen Wert auf Klarheit und Unterstützung. Alle Verdienstmöglichkeiten sind einfach und transparent gestaltet. Ob Webinare, persönliche Beratung oder digitale Tools – bei HAKA erhältst du den Support, den du für deinen Erfolg benötigst.

DEIN EINKOMMEN MIT HAKA

Starte mit einem Nebeneinkommen von 200 bis 1.500 Euro monatlich und steigere dein Verdienspotenzial durch dein Engagement und die Größe deines Netzwerks. Spitzenverdiener:innen in Führungspositionen erzielen deutlich höhere Beträge.



HAKA

Nachhaltig. Persönlich. Erfolgreich.

Gestalte deine Zukunft mit uns – flexibel und nach deinen Vorstellungen!



DEINE ERSTEN SCHRITTE

als HAKA Business Partner:in

1

REGISTRIERE DICH ALS HAKA BUSINESS PARTNER:IN

und bau dir noch heute dein 2. Standbein auf.

2

WÄHLE EIN STARTERPAKET AUS*

Lerne die Produkte kennen und nutze sie, um
dein Business aufzubauen.

3

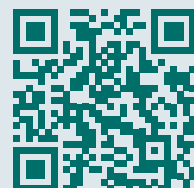
STARTE MIT DEINEM BUSINESS-AUFBAU

Indem du mit anderen Menschen über diese
Chance sprichst, legst du den Grundstein für
deinen Erfolg.

*Mehr Infos zu den Starterpaketen findest du auf S. 24 bis 29 oder unter haka-community.com.

**QR-CODE ZUR
REGISTRIERUNG:**

QR CODE KLICKEN ODER SCANNEN



DER HAKA MARKETING- PLAN

als HAKA Business Partner:in

Der Marketingplan der HAKA Kunz GmbH regelt die Vergütung im Rahmen des Community Business. Unser Marketingplan ist transparent und einfach gehalten.

Registriere dich unter haka-community.com für die Teilnahme am Community Business-Programm. Starte am besten mit einem unserer Topseller Starterpaketen zum absoluten Sonderpreis.

Rollen im HAKA Community Business

Unser Marketingplan unterscheidet drei Rollenarten:

HAKA Business Partner:in

Verkauft HAKA Produkte im Namen des Unternehmens und generiert einen Verkaufsbonus. HAKA Business Partner:innen werden incentiviert und motiviert, sich weiterzuentwickeln und Führungsrollen zu übernehmen.

HAKA Manager

Zusätzlich zum Produktverkauf baut, entwickelt und fördert sie/er ihr/sein eigenes Team.

HAKA Leader

Top Führungskräfte entwickeln sich zu Leadern und qualifizieren sich für die Teilnahme am Leaders Circle und gestalten mit an der Weiterentwicklung des Unternehmens.

EINKUNFTSARTEN

1

Bonus vom Eigenumsatz (10 – 35 %):

Wird auf alle Netto-Umsätze berechnet, die Business Partner:innen selbst erzielt oder vermittelt haben.

2

Differenzbonus (5 – 25 %):

Differenz zu deinen Business Partner:innen wird anhand der Bonusstufen zwischen Werber:in und Geworbene/m berechnet.

3

Führungsbonus:

Zusätzliche Boni für die Unterstützung und Entwicklung eines leistungsstarken Teams.

4

Mobilitätszuschüsse:

Ab dem Status Sales Manager (mit 4x 4.000er Linie) werden monatlich Mobilitätszuschüsse ausbezahlt.

BONUS VOM EIGEN- UMSATZ

ohne Team

Beispiel 1 ohne Team – Anna

Du hast in einem Monat einen Bruttoumsatz von **595 €** erzielt. Somit hast du die **20%-Stufe** erreicht. Der Bonus pro Monat wird auf deinen Nettoumsatz berechnet. Bedeutet in diesem Beispiel: **595 € ÷ 1,19** (bei einem Mehrwertsteuersatz von 19 %). Das ergibt **500 €**. Auf diese **500 €** bekommst du nun **20 % Bonus**. Das sind **100 €**.

Eigenumsatz 595 €



Anna



BONUSSTUFEN

ab 4.000 €	brutto	=	35 % Stufe
ab 2.000 €	brutto	=	30 % Stufe
ab 1.000 €	brutto	=	25 % Stufe
ab 300 €	brutto	=	20 % Stufe
ab 150 €	brutto	=	15 % Stufe
0 - 149 €	brutto	=	10 % Stufe

↑
Beispiel

i Bonuseinstufung erfolgt auf den Bruttoumsatz. Bonusberechnung erfolgt auf Nettoumsatz.

1 BONUS VOM EIGEN-UMSATZ

mit Team

Beispiel 2 mit Team – Anna

Du hast im Monat **595 €** Eigenumsatz brutto erzielt. Dein Team hat - mit eventuellen Unterstrukturen - **3.570 €** Teamumsatz brutto erreicht. Damit hast du einen Gesamtumsatz von **4.165 €**.

Dieser Gesamtumsatz qualifiziert dich für die **35%-Stufe**. So bekommst du auf deinen Eigenumsatz netto **35 % Bonus**. Das sind **175 €**.

Gesamtumsatz 4.165 €

(Eigenumsatz + Teamumsatz)



Eigenumsatz 595 €



1.190 €



595 €



119 €



1.666 €

Teamumsatz 3.570 €

 = weitere Teammitglieder

↑
Beispiel

BONUSSTUFEN

ab 4.000 €	brutto	=	35 % Stufe
ab 2.000 €	brutto	=	30 % Stufe
ab 1.000 €	brutto	=	25 % Stufe
ab 300 €	brutto	=	20 % Stufe
ab 150 €	brutto	=	15 % Stufe
0 - 149 €	brutto	=	10 % Stufe

 Eigenumsatz + Teamumsatz = Gesamtumsatz (ermittelt die persönliche Bonusstufe)



2 DIFFERENZ- BONUS

mit Team

Der Differenzbonus berechnet sich aus deiner Bonusstufe und der deines Teampartners.

In unserem Beispiel bist du durch deinen Eigenumsatz + Teamumsatz in der **35%-Stufe**.

Wenn dein Teammitglied mit seinem Eigenumsatz + Teamumsatz zum Beispiel in der **25%-Stufe** ist, bekommst du die Differenz - also **10 % (35 % - 25 %)** - auf den Umsatz deines Teampartners (in diesem Beispiel auf **1.000 €**). Das sind **100 €** Differenzbonus.

Gesamtumsatz 4.165 €



Anna

Eigenumsatz 595 €

Differenz zu 35%

Diff. 10 %

Diff. 15 %

Diff. 25 %

Diff. 10 %



1.190 €



595 €



119 €



1.666 €

Teamumsatz 3.570 €

BEISPIEL

i Voraussetzung für Differenzbonus ist mind. 50 € (brutto) Eigenumsatz.

Brutto	Netto	Bonusstufe	Differenz zu 35 %	Bonus
1.190 €	1.000 €	25 %	10 %	100 €
595 €	500 €	20 %	15 %	75 €
119 €	100 €	10 %	25 %	25 €
1.666 €	1.400 €	25 %	10 %	140 €
Differenzbonus				340 €
595 €	500 €	35 %	Bonus Eigenumsatz mit Team	+ 175 €
Insgesamt				515 €

i (Eigene Bonusstufe – Bonusstufe der 1. Linie) x Umsatz der 1. Linie = Differenzbonus

3 FÜHRUNGS- BONUS

bei einer Linie mit Bonusstufe 35 %

Führungsrollen je nach Teamgröße (Anzahl der Downlines):

- **Sales Director:** 8x 4.000 €-Linien
- **Senior Sales Manager:** 6x 4.000 €-Linien
- **Sales Manager:** 4x 4.000 €-Linien
- **Team Manager:** 2x 4.000 €-Linien
- **Manager:** 1x 4.000 €-Linie

Führungsrollen können monatlich erreicht werden. Die im November erreichte Rolle wird ab Januar des Folgejahres für 12 Monate als Status fixiert. Die Einordnung in die Bonusstufe und die Abrechnung der Provision erfolgen jedoch monatlich.

BEISPIEL

Brutto	Netto	Bonusstufe	Differenz zu 35 %	Bonus
595 €	500 €	35 %	Eigenbonus mit Team	175 €
3.570 €	3.000 €	30 %	5 %	150 €
298 €	250 €	15 %	20 %	50 €
143 €	120 €	10 %	25 %	30 €
833 €	700 €	20 %	15 %	105 €
9.758 €	8.200 €	35 %	0 %	0 €
			Differenzbonus	335 €
9.758 €	8.200 €		5,5 %	451 €
			abzgl. ausgez. Führungsbonus aus der unteren Struktur	- 185 €
			Führungsbonus	266 €
			Insgesamt	776 €



- Voraussetzung für den Führungsbonus sind mind. 100 € (brutto) Eigenumsatz.
- Für den Führungsbonus ist ein Restumsatz von mindestens 2.000 € erforderlich.
- Ab vier 35%-Linien ist kein Restumsatz mehr erforderlich.

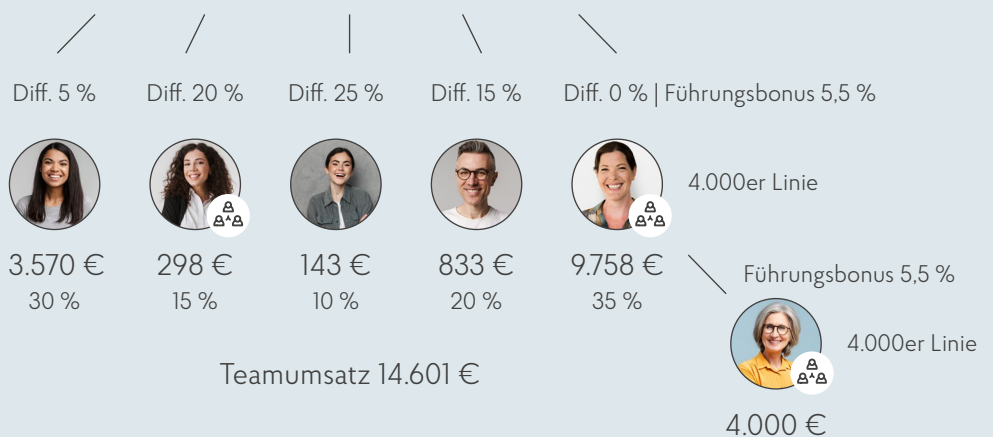
Sales Director	ab 8 x 35 % = 7,5 %
Senior Sales Manager	ab 6 x 35 % = 7,0 %
Sales Manager	ab 4 x 35 % = 6,5 %
Team Manager	ab 2 x 35 % = 6,0 %
Manager	ab 1 x 35 % = 5,5 %

Beispiel
↓

Beispiel Andrea Gesamtumsatz 15.169 €



Eigenumsatz 595 €



i Bei einem Differenzbonus von 0 % mit einer 35 %-Linie erhältst du einen Führungsbonus - wenn du einen Restumsatz von mindestens 2.000 € hast - nach deiner monatlichen Einstufung.

4 MOBILITÄTS- ZUSCHÜSSE

ab dem Status Sales Manager
(mit 4x 4.000 Linie)

Du willst mobil sein und Kunden und deinem Team näherkommen. Diese Zuschüsse werden von HAKA auf freiwilliger Basis gewährt, vorausgesetzt, die wirtschaftliche und konjunkturelle Lage erlaubt es. Sollten die Zuschüsse entfallen, wird dies drei Monate im Voraus schriftlich angekündigt.

Voraussetzungen für Mobilitätszuschüsse:

Die Mobilitätszuschüsse werden monatlich an Führungskräfte ausgezahlt, wenn der jeweilige Status und die Kriterien der entsprechenden Matrix erreicht wurden.

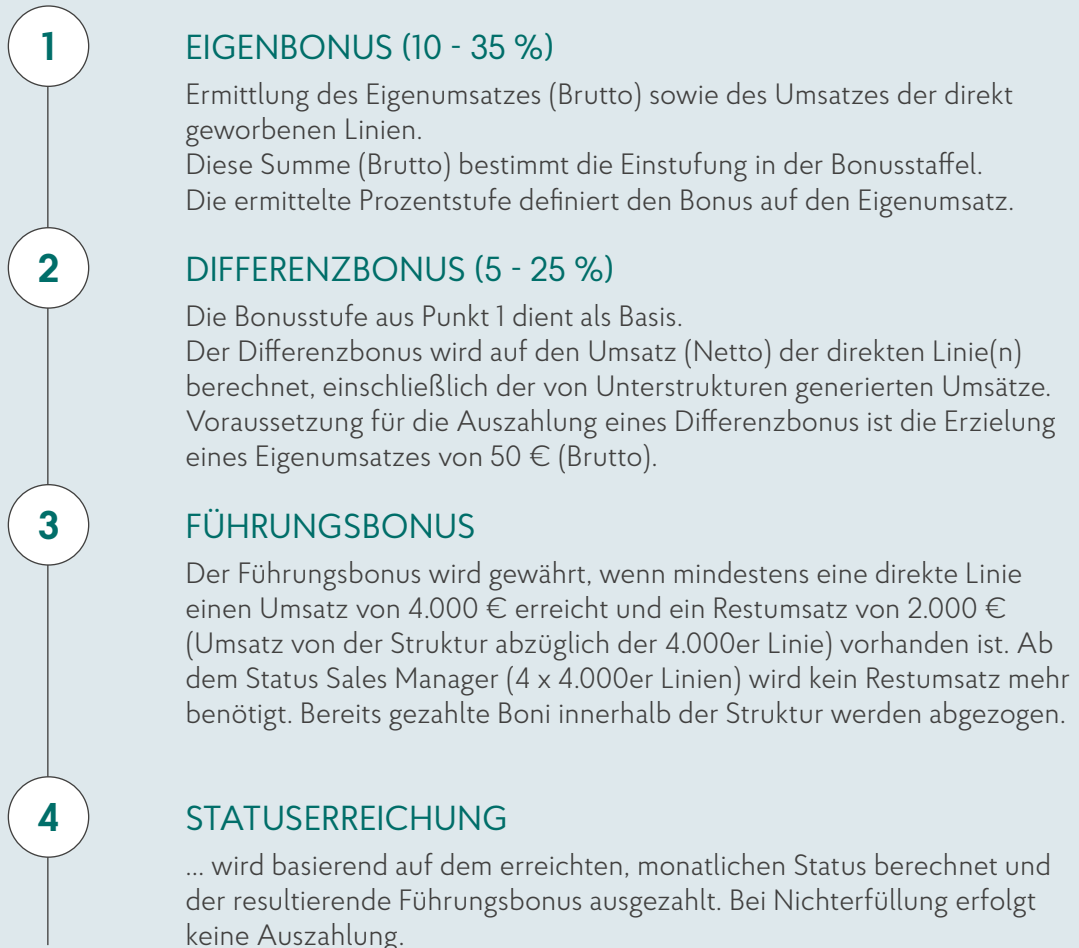
- **Status Sales Director:** 500 €
- **Status Senior Sales Manager:** 350 €
- **Status Sales Manager:** 250 €



Rechenweg zur Bonusermittlung

Die Einordnung in die jeweilige Bonusstufe, Führungsrollen und die Mindestumsatzkriterien erfolgen auf Basis der Brutto-Rechnungsbeträgen. Sämtliche Bonuszahlungen werden aus den Netto-Rechnungsbeträgen ermittelt.

Die monatliche Bonusabrechnung erfolgt auf Basis folgender Schritte:



Auszahlungskriterien & -voraussetzungen

Automatische Überweisung:

Alle Boni werden bis zum 15. des Folgemonats ausgezahlt, sofern alle Kriterien erfüllt sind.

Voraussetzungen für Bonusansprüche:

- Differenzbonus: Eigenumsatz von mindestens 50 € (brutto)
- Führungsbonus: Eigenumsatz von mindestens 100 € (brutto)
- Einhaltung aller Rahmenbedingungen und AGB.
- Erfüllung der jeweiligen Rolle laut Management-Matrix.

Gebühren:

Nach der Registrierung erhalten alle Business Partner einen persönlichen Online-Shop auf haka.com. Dieser bietet die Möglichkeit, Neukunden zu gewinnen und Endkundenkampagnen gezielt zu bewerben.

Es stehen zwei Modelle zur Auswahl:

- **Smart Profil:** Kostenlos. Alle Umsätze, die über den Webshop haka.com generiert werden, werden mit einer fixen Provision von 10 % vergütet.
- **Business Profil:** 35 € netto pro Monat. Die Umsätze über den Webshop haka.com werden entsprechend der erreichten individuellen Bonusstufe Prozentsatz provisioniert.

HAKA POWER STARTER

für neue HAKA Business Partner:innen

Der Kick Start für die ersten drei Monate in deinem Community Business. Verliere keine Zeit und profitiere bereits im ersten Monat von einem 30 Euro Warengutschein.

START

STUFE 1

ab nur 150 € Umsatz
im 1. Monat



i Die Stufen sind unabhängig voneinander. Der Umsatz wird am Monatsende ausgewertet. Der entsprechende Gutscheincode wird automatisch per E-Mail zugesandt. Er ist in der Partnerwelt einlösbar und 2 Monate gültig.

STUFE 2

ab nur 200 € Umsatz
im 2. Monat



STUFE 3

ab nur 300 € Umsatz
im 3. Monat



STARTE JETZT MIT HAKA DURCH

Wir sind für dich da!

IMPRESSUM

| HERAUSGEBER & GESTALTUNG

HAKA Kunz GmbH
Bahnhofstraße 30-32
D-71111 Waldenbuch
info@haka.de | www.haka.com

| Unsere allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) findest du unter:

www.haka.com
Inhalte vorbehaltlich Änderungen und Irrtum.



4045607028992